

Mobile Fencing & Security



Accountmanager Bouw & Infra bij Heras Mobile Fencing & Security

Ben jij een gedreven accountmanager die het verschil wil maken? Ben jij als een vis in het water op bouwplaatsen?

Bij ons krijg je de kans om jouw commerciële talent te combineren met technische expertise. Jij krijgt de verantwoordelijkheid én vrijheid om klanten te adviseren over de beste toepassing op het gebied van onze bouwhekken, montage en toebehoren. Je bent essentieel in onze ambitieuze omzet-, marge- en volumetargets behalen.

Jouw rol

Als Accountmanager Bouw & Infra ben je verantwoordelijk voor tijdelijke buitenbeveiligingsproducten en -systemen verkopen. Met een sterke focus op klantbehoud,

omzetmaximalisatie en nieuwe klanten binnenhalen, zorg je ervoor dat je de commerciële doelstellingen in jouw regio (Noord-Nederland) behaalt. Je werkt nauw samen met de Business Unit Manager, 3 accountmanagers, 6 commercieel binnendienstmedewerkers en 2 backofficemedewerkers.

Jouw dag bestaat vooral uit klanten bezoeken om de relatie warm te houden, de klanten te adviseren en deals te sluiten. Je bent verantwoordelijk voor de klanten in de regio Noord-Nederland (Gelderland, Utrecht, Noord Holland, Overijssel, Flevoland, Groningen en Friesland). Een keer per week ben je op kantoor om het contact en de samenwerking met de collega's te onderhouden en bijvoorbeeld het accountmanagersoverleg bij te wonen.

Wat bieden wij jou?

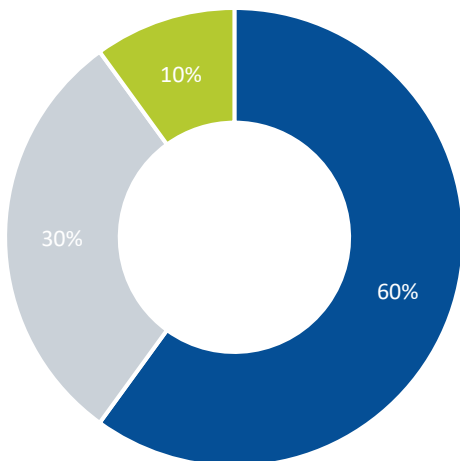
- Een uitdagende en zelfstandige functie bij een marktleider met volop ruimte voor eigen initiatief.
- Een aantrekkelijk brutosalaris tot €5.300,- met bonusmogelijkheden tot twee maandsalarissen.
- 40 vakantiedagen en uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Ruimte voor persoonlijke en professionele groei, binnen een dynamische, internationale omgeving.
- Een auto, laptop en telefoon van de zaak om je werk zo goed mogelijk te kunnen doen.

Bij Heras Mobile bieden wij jou een positie binnen een zeer dynamische omgeving waarbij elke dag anders is met veel variatie en afwisseling. Je draagt je steentje bij aan een veilige omgeving en helpt om onze samenleving te beschermen. Je creëert jouw eigen toekomst bij Heras Mobile.

Je werkzaamheden

Jouw taken omvatten o.a.:

- **Accountbeheer:** je maakt verkoop- en accountplannen en voert deze uit, inclusief bezoekfrequentie, klantgroei, omzetontwikkeling en salesstrategieën.
- **Verkoop:** je behoudt het klantenbestand en breidt deze uit. Ook maximaliseer je de omzet, marge en volumes per klant, en haal je nieuwe klanten binnen.
- **Kansen signaleren:** je signaleert trends en kansen in de markt, ontdekt klantbehoeften en denkt mee over nieuwe producten, diensten en concepten.
- **Concurrentieanalyse:** je ontwikkelt inzicht in de posities van concurrenten en draagt bij aan de ontwikkeling van het product- en dienstenassortiment.
- **Klachtenbeheer:** je draagt actief bij aan disputen en klachten oplossen om klanttevredenheid te waarborgen.



- Relatiebeheer
- Acquisitie
- Projecten/overig

Jouw profiel

- Je beschikt over sterke commerciële vaardigheden en bent altijd op zoek naar manieren om klanten beter te bedienen.
- Je bent in staat om zelfstandig te werken en je eigen agenda in te delen.
- Je hebt affiniteit met buitenbeveiliging en bouwprojecten, en beschikt over technische kennis en technisch inzicht om klanten goed te adviseren.
- Je hebt ruime ervaring in klantrelaties onderhouden en deals sluiten.
- Je bent communicatief sterk, zowel intern als extern. Je schakelt namelijk met klanten, onze operationsafdeling en onze binnendienstmedewerkers.

Over Heras Mobile Fencing & Security

Wij zijn Heras Mobile Fencing & Security (Heras Mobile), een toonaangevende internationale expert in tijdelijke en semipermanente hekwerk- en beveiligingsoplossingen. Ons hoofdkantoor is gevestigd in Best (NL). In Europa hebben we twee productielocaties in Frankrijk en België en een partner in Tsjechië die bouwhekken voor ons produceert. Bovendien hebben we vier verkoopkantoren binnen Europa (Nederland, Frankrijk, het Verenigd Koninkrijk en Denemarken).

Een informele en gezellige werkomgeving staat bij ons centraal. We hebben een gezellig team waarmee we regelmatig leuke personeelsuitjes hebben.

Zien we jou binnenkort bij ons op kantoor?

Ben jij klaar voor een commerciële uitdaging in de buitenbeveiligingsbranche? Solliciteer dan direct via de website of stuur je cv naar recruitment@heras.nl.